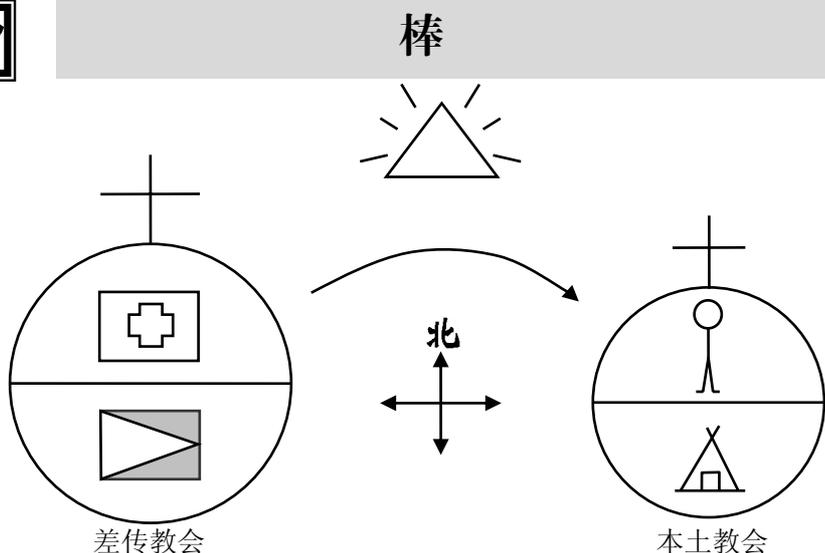
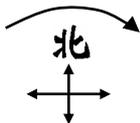
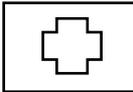
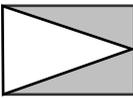


第九课：如何开拓、建立教会



边说	边做（指着图画的相关部分）
教会建成神荣耀	  代表神；   代表神得荣耀。
开拓建立神引导	 说“开拓建立”时，指着  （这个图形代表辨别方向，为要找出建立教会的地点）；说“神引导”时，手指沿着  画一下。
布道植堂工人到	 代表出外宣教、开拓教会的工人。
落户谋生按神意	 帐棚代表谋生（保罗以织帐棚维生）
要作后盾治伤者	 急救药箱，代表差传教会要作宣教工人的后盾，支持、鼓励、医治他们。
差者衰微本土兴	 代表事工交接原则：他必兴旺，我必衰微。

情景讨论

【☞教学提示：请预先剪下附录十四《第九课应用》中《主呼召我去宣教》的部分，请一位学员读给全班听（教师也可预先复印足够每组一张的数量，在课堂上分发给各组，再挑选一位组长读给全班听），然后让大家分组讨论，之后由组长汇报结论。最后，教师可以总结一下学员的回应，并提出自己的观点，供学员参考。】

主呼召我去宣教

星期天，聚会后，小强告诉王长老，上星期在祷告中，主呼召他去宣教，因此他希望教会立即打发他去宣教。

王长老和蔼地问了小强几个问题：

1. 神是怎样呼召你的？
2. 你怎样为这件事祷告？
3. 有没有弟兄姊妹可以印证你的呼召和你在宣教方面的恩赐？
4. 面对神的呼召，你打算怎样装备自己？怎样安排时间接受相关的培训，按部就班地回应神的呼召，把神给你的事工做好？
5. 你希望教会把你差派到哪里？

你认为王长老为什么要问这五个问题？

引言

读经：太 28:18-20 耶稣进前来，对他们说：“天上地下所有的权柄都赐给我了。¹⁹ 所以，你们要去使万民作我的门徒，奉父子圣灵的名，给他们施洗。²⁰ 凡我所吩咐你们的，都教训他们遵守，我就常与你们同在，直到世界的末了。”

宣教的工作不只是传福音而已，因为主耶稣给我们的大使命，不是要我们去使万民作他的信徒，而是作他的门徒，并且要我们栽培、教导他们向主委身，遵守主的教训。也就是说，要完成主耶稣给我们的大使命，不辜负他的托付，我们必须在各地传福音，并且要开拓、建立教会，把信徒招聚在一起，栽培、教导他们成为遵守主命令的门徒。事实上，主耶稣非常重视建立教会，他曾告诉彼得：他要建造他的教会，阴间的权柄不能胜过它（参太 16:18）。有一些教会没有看重建立教会，忽略了牧养和栽培，只顾拼命地传福音，最终导致信徒被异端迷惑。我们不要重蹈他们的覆辙。

初期教会会有两种宣教的模式，分别是耶路撒冷的模式与安提阿的模式。耶路撒冷的模式代表初期耶路撒冷教会的宣教模式，它的特点是，宣教工作没有经过什么计划、推动，却随着教会本身质和量的增长，或由于逼迫的缘故，“自然”地扩展开去（参徒 2:42~47，8:1）。而安提阿的模式则代表初期安提阿教会的宣教模式——教会经过同心合意的计划和禁食祷告，遵从圣灵的引导，挑选和差派人出外宣教（参徒 13:1~3）。这两种模式都是圣经记载的宣教模式。因此，我们既要注重自己教会本身的复兴，也要计划向外宣教。

值得我们留心的是，当时的环境对宣教工作极之不利，初期教会要面对的逼迫和压力可不少，但它们还是去宣教。我们今天的条件比初期教会好得多，又岂能以“事奉太忙”或“没有资金”作为不去宣教的借口呢？“施比受更为有福”（徒 20:35）。当我们打发人出去为神收取庄稼，满足这个时代需要时（参太 9:35~38），我们就是一个“施”的教会，也就是一个更有福的教会。我们要走上宣教的路，因为这是一条蒙福的路。

假如一个教会打算宣教，开拓、建立教会，它必须先认真面对以下六个重要问题：

1. 宣教的目标是什么？
2. 去哪儿宣教？
3. 打发谁去宣教？
4. 如何在禾场宣教？
5. 怎样支持宣教同工？
6. 支堂跟差传教会是什么关系？

我们会在这一课跟大家逐一讨论这六个问题。



教会建成神荣耀

读经：西 1:18-19 他也是教会全体之首；他是元始，是从死里首先复生的，使他在凡事上居首位。¹⁹ 因为父喜欢叫一切的丰盛，在他里面居住。

读经：西 1:28 我们传扬他，是用诸般的智慧，劝戒各人，教导各人，要把各人在基督里完完全全地引到神面前。

读经：弗 3:21 但愿他在教会中，并在基督耶稣里，得着荣耀，直到世世代代，永永远远。阿们。

目前中国有好些教会已经打发人去中国西部、少数民族聚居的地区，甚至海外的国家宣教。宣教工作要蒙神纪念、赐福，必须按以下的原则来计划和安排：

宣教的目标不是要建立自己的山头，自封为王。宣教的目标是荣耀神，不是荣耀自己或自己的教会；宣教的目标是要把各人带到神面前，不是把人带到我们面前；我们建立教会的目的是高举主，不是高举自己的团队或宗派。因为我们所开拓的教会是属于基督的，不是属于我们的。保罗在不同的城市建立的，是神的教会，不是他自己的教会。例如：他称他在哥林多所开拓的教会为“在哥林多神的教会”（林前 1:2）。如果我们成功开拓教会，我们切勿偷窃神的荣耀，向别的教会传扬自己的名，炫耀甚至夸大宣教工作的成效，而是要传扬基督（参林前 2:2），把荣耀归给他。



再者，宣教是与主同工，把人迁到他的国里（参西 1:13）。所以，我们要有国度的胸襟——我们不是要跟别人竞争，尽快抢占地盘。既然各教会都同属一个身体（参弗 4:4~6），就没必要也没理由划地为界，反而要寻求彼此合作的机会。如果别的教会在我们禾场附近的地区开拓教会，大家要彼此尊重，寻求一起合作的机会，一同为主发光，让更多的人得福。事实上，如果我们要向少数民族传福音，或在偏远地区宣教，我们最好能先跟附近的教会联络、交通，了解禾场的最新情况。而这些教会可以接待我们的宣教工人，并且就宣教的策略提供意见。无论如何，我们绝对不应排斥别的教会的宣教工人，更不可到人家的禾场“抢羊”、“偷羊”，不然，只会制造混乱，既不能荣耀神，也不能造福人。



开拓建立神引导

严格来说，宣教不是把原来的教会分拆为两个或以上的聚会点，而是在未曾听闻过福音的地方建立教会——有新的聚会处、新的信徒和新的带领同工（参罗 15:20~21）。“若不是耶和華建造房屋，建造的人就枉然劳力。”（诗 127:1）因此，我们不可以凭一股热心或因一时的冲动而决定到某个地区植堂。我们必须求神给我们智慧，让我们能照他的旨意，在他所选择的地方，开拓、建立教会。不然，我们就会枉然劳力。现在就让我们一起来学习如何寻求神的引导。

一、从祷告开始

读经：徒 10:9 第二天，他们行路将近那城，彼得约在午正上房顶去祷告

读经：徒 13:2 他们事奉主，禁食的时候，圣灵说：“要为我分派巴拿巴和扫罗，去作我召他们所作的工。”

要寻求神的引导，我们必须像彼得和其他使徒那样，常常在神面前祷告。安提阿教会的宣教工作是从禁食祷告开始的——“他们事奉主，禁食的时候，圣灵说：‘要为我分派巴拿巴和扫罗，去作我召他们所作的工。’”（徒 13:2）事实上，使徒表示他们“要专心以祈祷传道为事”（徒 6:4）。对他们来说，传道跟祷告是不可分割的。我们又岂能不祷告呢？因此，要寻求宣教的具体方向，教会的带领同工要为宣教祷告，也要用各种方法推动弟兄姊妹为宣教祷告。例如：每次教会的祷告会都为未得之民和国内未听闻福音的族群祷告，并且求神带领教会走上宣教的路。

二、神引导的方法

（一）特殊异象

读经：徒 10:11~16 看见天开了，有一物降下，好像一块大布，系着四角，缒在地上。

¹² 里面有地上各样四足的走兽和昆虫，并天上的飞鸟。¹³ 又有声音向他说：“彼得，起来！宰了吃。”¹⁴ 彼得却说：“主啊，这是不可的，凡俗物和不洁净的物，我从来没有吃过。”¹⁵ 第二次有声音向他说：“神所洁净的，你不可当作俗物。”¹⁶ 这样一连三次，那物随即收回天上去了。

如果彼得没有看见这个特殊的异象，相信他不会去哥尼流的家。同样，神有时也会给我们特殊的异象，让我们知道他要引领我们去哪儿宣教。

一位名叫小花的姊妹在祷告中看见一个异象：在一个完全漆黑的环境里，有一个声音不断喊着说：“小花姊妹，救救我；小花姊妹，救救我……”但她当时不明白这个异象的意思。可是，两三年后，她接受培训，其中一课是《(北纬) 10 至 40 度的黑暗之窗》。这一课令她联想到神从前给她的异象——那个发自黑暗之窗的呼声。她很受感动，相信神要差她到那个区域传扬福音。这位姊妹目前在海外宣教。

(二) 圣经

读经：诗 119:105 你的话是我脚前的灯，是我路上的光。

读经：罗 15:20~21 我立了志向，不在基督的名被称过的地方传福音，免得建造在别人的根基上。²¹就如经上所记：“未曾闻知他信息的，将要看见；未曾听过的，将要明白。”

神常常通过圣经向人启示他的心意，给人宣教的异象。某个教会已经差派了好几批的弟兄姊妹到不同的省份开拓教会，包括西藏、青海、广西、新疆和内蒙。他们的宣教工作是如何开始的呢？话说有一天，这个教会的一位同工读到罗马书 15 章 20 至 21 节的经文，大受感动，流出泪来。他认为这是神亲自给他们的宣教异象，于是决定效法保罗的心志，把教会的青年人差派到未曾听过福音的地方宣教。

(三) 内心的负担

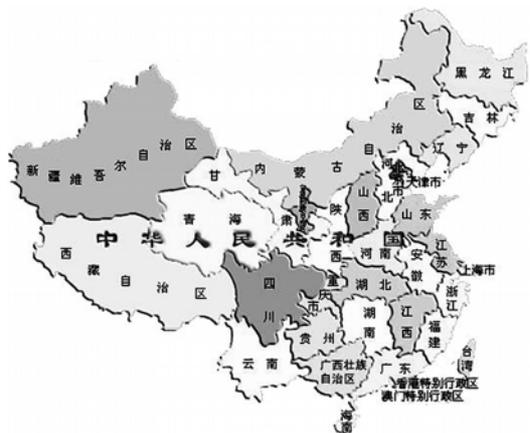
读经：罗 1:14~15 无论是希利尼人，化外人，聪明人，愚拙人，我都欠他们的债；¹⁵所以情愿尽我的力量，将福音也传给你们在罗马的人。

神引导我们的一个方法，就是把负担放在我们心里。保罗渴望去罗马传福音，因为他感到欠罗马人“福音的债”。欠债的人心里常常会有偿还债务的负担，而这个负担会催迫他们用尽一切方法去还债。同样，如果神真的要我们去某个地方宣教，他会把相应的负担放在我们心里，驱使我们前往那个地方宣教，满足当地人的心灵需要。

(四) 地图

中国的国土很大，我们要往哪里开拓教会呢？我们可以一边查看地图，一边祈求神借着地图让我们知道他的心意。神曾借着地图让一群人知道他们要去哪儿宣教，以下就是一个例子：

1943 年复活节的早上，陕西一所神学院的一位工人用白灰在神学院大门前面的地上画了一幅很大的



中国地图。之后，神学院的一位带领同工跟神学院的同学分享中国西北各省的情况和需要，并且邀请同学留意地图上的二十多个省份：如果他们对某个省份有负担，他们就站在那个省份的地图上。最后，有八位同学一同站在新疆的地图上。之后，他们就成为一个往新疆移民地区开拓教会的团队。神也把“你们要夺那地，住在其中，因我把那地赐给你们为业”（民 33:53）这段经文赐给团队的团长，作为印证和鼓励。

假如我们打算到海外宣教，我们可以查看世界地图，又从各方面了解某些国家人民的信仰状况，并同时为这些国家祷告，并看看神感动我们去哪个国家开拓教会。

（五） 马其顿的呼声

读经：徒 16:8-10 他们就越过每西亚，下到特罗亚去。⁹ 在夜间有异象现与保罗。有一个马其顿人站着求他说：“请你过到马其顿来帮助我们。”¹⁰ 保罗既看见这异象，我们随即想要往马其顿去，以为神召我们传福音给那里的人听。

这段经文提到保罗看见一个异象——有一个马其顿人求他往马其顿去帮助他们。保罗的团队因而认为神呼召他们往那里传福音。今天，有些人受了神的感动，跟我们分享某个地方的福音需要和他们的异象，并且邀请我们前往当地协助开拓教会。这些人的分享和邀请可以是神给我们的“马其顿的呼声”。可是，如果我们不能肯定那是“马其顿的呼声”，我们可以祷告，求神给我们印证。



三、神印证的方法

（一） 不谋而合

读经：徒 10:5 现在你当打发人往约帕去，请那称呼彼得的西门来。

读经：徒 10:19-20 彼得还思想那异象的时候，圣灵向他说：“有三个人来找你。²⁰ 起来！下去，和他们同往，不要疑惑，因为是我差他们来的。”

要寻求神对宣教的旨意，我们需要注意圣灵的引导，留意圣灵有没有把他的意思放在各同工心里。圣灵引导的一个特征就是“不谋而合”——通过其他人或客观环境来印证他的引导。以彼得往哥尼流的家布道这件事为例，圣灵对彼得的引导跟天使对哥流尼的指示不谋而合。因此，圣灵提醒彼得不用疑惑。刚才提到那八位往新疆开拓教会的弟兄姊妹，他们在事前没有商议要一起去新疆开拓教会，但他们各自的决定却印证了神要把新疆这个禾场赐给他们的事实。此外，一般来说，圣灵给教会的引导跟他给准备出外宣教的同工们的引导，应该是一致的。

（二）持续说话

读经：徒 10:13~16 又有声音向他说：“彼得，起来！宰了吃。”¹⁴ 彼得却说：“主啊，这是不可的，凡俗物和不洁净的物，我从来没有吃过。”¹⁵ 第二次有声音向他说：“神所洁净的，你不可当作俗物。”¹⁶ 这样一连三次，那物随即收回天上去了。

圣灵引导的另一个特征就是“持续说话”。在彼得所见的异象中，神一连三次向彼得说话，并且指示他：“无论什么人都不可看作俗而不洁净的”（徒 10:28）。如果我们不肯定到某个禾场宣教是不是圣灵的引导，我们可以继续祷告、等候，并留心圣灵会否就这个禾场持续向我们说话。以下就是一个例子：

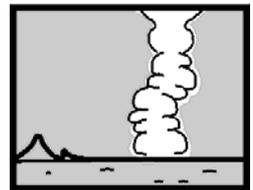
四十年代，华中有一位弟兄在天津一所神学院接受训练。毕业后，他一直为自己事奉的去向祷告。在祷告中，圣灵清清楚楚地告诉他，他要往内蒙服事。那个时候，内蒙很贫困，生活条件很恶劣。按人意来说，他不愿去一个那么偏远、差劲的地方。于是他再祷告，表示他真的愿意听从圣灵的引导，他求神再指示他应该去哪儿服事。圣灵再次跟他说，他要往内蒙。那个时候，他有两个儿子，分别大约五岁和三岁。他要离家往内蒙的时候，大儿子抱着他的右腿，小儿子抱着他的左腿，两个孩子一边哭，一边不让他走。他回头看他的妻子，他的妻子也在哭。面对此情此景，他再次求神指示他要去哪里服事。圣灵再一次说：“内蒙。”他就跟家人说，他要依从圣灵的引导往内蒙去。他在内蒙建立了很多教会，为当地的人带来了很大祝福。半年后，他从内蒙回到华中服事。

大家要留心，圣灵的引导也可以是消极的——他会禁止人前往某些地方宣教。保罗和他的团队曾两次经历圣灵禁止他们前往某些地方开拓教会（参徒 16:6~7）。不管圣灵的引导是积极的还是消极的，我们都不要消灭圣灵的感动（参帖前 5:19）。

小结

昔日神用云柱、火柱引领以色列人向迦南地进发。今天，我们相信神必定会引导我们去到“水深之处”，为他开拓、建立教会。我们可以从两方面来寻求神的旨意：第一是祷告，第二是神的引导。如果我们对好几个地方都有负担、感动，我们可以差派人前往观察，了解当地的情况。之后，同工们再一起祷告，开会商议，寻求神的引导，看看大家的看法会否不谋而合，或圣灵有没有就某个地方的福音需要持续向教会说话。

然而，最要紧的是，我们要像腓利那样完全遵从神的引导。腓利本来在撒玛利亚传福音，行了不少神迹，工作十分成功。然而，他并没有因此而忽略圣灵的引导。他顺从圣灵，去到南部人烟稀少的旷野。在一般人看来，要在那样的地方向一个素未谋面的外国高官传福音，是不可能成功的。然而，腓利顺服圣灵，奇妙地带领了这位黑人高官归主，把不可能的事情变成可能（参徒 8:4~8、26~29）。





布道植堂工人到

教会应该差派哪些人去宣教呢？在这方面，我们千万不要轻举妄动，一下子就很多人差派出去。如果我们把不合适的人打发出去，不仅会浪费他们的时间，还会浪费教会的财力、物力，令他们和教会蒙受损失。

青藏铁路正式通车后，某个教会开了一个差传会，呼召人到西藏去宣教。有一批人好奇，表示愿意去，教会就把他们统统差到西藏。在那里，他们个多月就花了两万块，却一事无成。所以，教会必须留意呼召、挑选合适的工人，然后才打发他们出去宣教。



一、呼召工人

读经：赛 6:8 我又听见主的声音说：“我可以差遣谁呢？谁肯为我们去呢？”我说：“我在这里，请差遣我！”

读经：太 4:18-22 耶稣在加利利海边行走，看见弟兄二人，就是那称呼彼得的西门和他兄弟安得烈，在海里撒网；他们本是打鱼的。¹⁹ 耶稣对他们说：“来跟从我，我要叫你们得人如得鱼一样。”²⁰ 他们就立刻舍了网，跟从了他。²¹ 从那里往前走，又看见弟兄二人，就是西庇太的儿子雅各和他兄弟约翰，同他们的父亲西庇太在船上补网，耶稣就招呼他们，²² 他们立刻舍了船，别了父亲，跟从了耶稣。

出外宣教的工人必须有神的呼召，不然，他们很容易就会从禾场退下来。例如：神给以赛亚的任务十分艰巨，因为神要他向那些心蒙脂油、耳朵发沉、眼睛昏花的百姓，传讲神的话。以赛亚的工作可谓吃力不讨好，然而，他一生都忠于他对神的呼召所作的回应——“我在这里，请差遣我”。他没有放弃神给他的呼召，没有后退，一直向前（参赛 6:1~10）。

如果神把到某个地区宣教的异象和负担给予教会的同工，教会的同工就应召开差传大会，向出席的人分享这个禾场的情况和需要，并且呼召那些有负担、甘心乐意被差遣的弟兄姊妹到台前报名，并接受教会为他们的祷告。

21 世纪，中国的经济飞腾，大部分弟兄姊妹都忙于工作或做生意，误以为神不会呼召他们。可是，我们要提醒弟兄姊妹：神经常把人从忙碌的生活中呼召出来，成为得蒙他喜悦的无愧工人。圣经有很多这方面的例子：马太在税关收税的时候，主呼召他（参太 9:9）；基甸正在打麦子的时候，神呼召他（参士 6:11~16）；以利沙正忙于赶牛的时候，以利亚呼召他（以利沙就把一对牛宰了，并且用套牛的器具煮肉，表明他义无反顾，誓要做以利亚的门徒；参王上 19:19~21）。此外，我们可以引用马太福音 4 章 18 至 22 节的经文，来呼召年青的弟兄姊妹效法耶稣的门徒——放下手上繁忙的工作，为主摆上，出外宣教，好让神赐福给他们，叫他们成为众多未信者的祝福。

二、挑选工人

读经：路 6:13 到了天亮，叫他的门徒来，就从他们中间挑选十二个人，称他们为使徒。

我们要从众多认为自己已经蒙召的人中，选派合适的人前往禾场宣教。圣经记载了好些选派工人的例子：耶稣从众多门徒中，挑选十二个人作使徒；基甸按照神的指示，借着不同的方法，从众多回应呼召的人中，筛选出三百人去跟米甸人争战。此外，使徒行传 13 章 1 至 2 节提到：“在安提阿的教会中，有几位先知和教师，就是巴拿巴和称呼尼结的西面、古利奈人路求，与分封之王希律同养的马念，并扫罗。他们事奉主，禁食的时候，圣灵说：‘要为我分派巴拿巴和扫罗，去作我召他们所作的工。’”安提阿教会没有把这五个人——巴拿巴、西面、路求、马念和扫罗全部打发出去，而是按圣灵的指示，只打发巴拿巴和扫罗出去。

戴德生在英国成立内地会后，有很多英国人响应他的呼召，应征作宣教士。可是戴德生没有把他们统统都差到中国去，而是从当中挑选了十八个人，然后带他们来中国宣教。还有很多真实例子都告诉我们，我们一定要小心选拔宣教工人，以下是一个例子：



1866 年，随戴德生来华的其中 16 位宣教士（图片来源：维基百科）

某个教会差派一个宣教家庭到中国西部牧养当地的一个支堂和开拓新的教会。教会给他们一些金钱，供应他们的起居生活。他们在那儿住了两年，不但没有宣教，也没有认真地牧养教会，只顾做生意。他们根本没有传福音的恩赐和负担，却辩称不愿意在别人的根基上建造，但又从没打算到别的地方开拓。两年后，他们退回原居地，买了一辆车来做生意。后来，他们听见某同工要到一个地方开拓教会，他们表示也要去，但事实上他们无非想发宣教财，想再次拿教会的钱去做生意。

教会挑选宣教工人时必须留意，宣教工人应具备传福音的恩赐，并且必须符合以下的条件：

（一） 异象清晰

读经：箴 29:18 上 没有异象，民就放肆。

读经：徒 26:19 亚基帕王啊！我故此没有违背那从天上来的异象……

当保罗在亚基帕王面前为自己申诉时，他表明纵然他面对很多逼迫，可是他从没有违背那从天上来的异象。由此可见，异象清晰的宣教工人，能排除万难，对宣教的

使命贯彻始终。反过来说，宣教工人如果没有清晰的异象，他们到达禾场后，很可能只顾游山玩水，欣赏花红柳绿，追求当地流行的时装、玩意……，很容易就迷失了方向，或因为遇上挫折而失去宣教的负担。

（二） 生命成熟

读经：约 10:10 下 我来了，是要叫羊得生命，并且得的更丰盛。

宣教工人的任务，是要叫人认识主，从而得着生命，并且得的更丰盛。换句话说，宣教是一项关乎生命的工作。因此，我们要挑选生命成熟的人来承担这项工作。不然，恐怕他们会凭血气争战（参林后 10:3），这样，只会为教会带来麻烦。生命成熟的一个标记就是“不再作小孩子……惟用爱心说诚实话，凡事长进，连于元首基督”（弗 4:14~15）。一个生命成熟的人能以爱心真诚地生活，在凡事上以基督为首。也就是说，一个生命成熟的人既爱神又爱人，跟神和人都有美好的关系。

生命成熟的另一个标记，就是“熟练仁义的道理”（参来 5:11~14）。一直以来，神都重用那些重视他话语的人。初期教会的宣教同工在圣经和真理方面的根基都非常扎实，例如：保罗的宣教同工提摩太，从小就明白圣经（参提后 3:15）；亚波罗在亚该亚（哥林多）不单驳倒犹太人，还引用圣经证明耶稣是基督（参徒 18:27~28）。中国教会近代的几位重要人物，例如：宋尚节、倪柝声、贾玉铭等，都在圣经的真理上下过很大的功夫。以宋尚节为例，美国当局曾错误地把他关在精神病院 193 天，可是，他在那段日子，以不同的方式，把圣经读了四十遍。圣经犹如事奉的路轨。圣经基础薄弱的人，即使身在禾场，也无法前进。

生命成熟是一个漫长的过程。因此，我们要常常教导年青的弟兄姊妹爱神、爱人，并且鼓励他们，要像初生的婴儿爱慕奶那样殷切地研读和查考圣经（参彼前 2:2）。这样，他们就必定会长进，教会也不愁缺乏宣教工人。

（三） 心里火热

读经：徒 17:16 保罗在雅典等候他们的时候，看见满城都是偶像，就心里着急……

读经：罗 9:1~3 我在基督里说真话，并不谎言，有我良心被圣灵感动，给我作见证；
²我是大有忧愁，心里时常伤痛。³为我弟兄，我骨肉之亲，就是自己被咒诅，与基督分离，我也愿意。

保罗心里充满传福音的热诚；他心中有一团热爱丧失灵魂的火。当他看见雅典满城都是偶像后，他就心里着急。此外，当他想到自己的同胞还没信主时，他就大大忧愁，心里时常伤痛；他十分渴望他的同胞能得到神的救恩，即使自己会因此被咒诅，与基督分离，他也认为值得。

同样，宣教工人必须热爱丧失的灵魂。这样的人不会懒惰，能常常服事主（参罗 12:11）；也会像亚波罗那般认真，把福音向人详细说明（参徒 18:25）。即使他们的学问不及人，又或是装备不足，但由于他们热爱传扬福音，他们不会感到开拓教会是一个重担，而且还会积极、主动接触未信者。以下就是一个例子：



有一位姊妹，学问不高，只有初小程度。她自从信了主后，就心里常常火热，不管走到哪里，不管别人的学问有多高，她总是把握每一个机会，遇见谁就向谁传福音：到饭店借水喝，会向饭店的老板传福音；把自行车交人维修时，会向维修工人传福音……。纵然讲得不好，她还是要传。神看中了她的心，使用她在几年内带领了二千多人信主。

亚伯拉罕曾经为所多玛和蛾摩拉这两座城的人，再三向神祈求，求神不要追究他们的罪恶。他的侄儿罗得一家住在所多玛，亚伯拉罕没有因为罗得曾经得罪他，而放弃为所多玛祈求。因为亚伯拉罕有热爱丧失灵魂的心，不愿意他侄儿一家和城内的人灭亡。如果教会打发出去的宣教士，没有热爱丧失灵魂的心，他们绝对不会为未得之民恒切祷告，甚至可能会像约拿一样，逃避宣教的责任。

（四） 受苦心志

读经：提后 2:3 你要和我同受苦难，好像基督耶稣的精兵。

读经：彼前 4:1 基督既在肉身受苦，你们也当将这样的心志作为兵器，因为在肉身受过苦的，就已经与罪断绝了。

读经：启 2:10 你将要受的苦你不用怕……

圣经多番提到为神作工的必定有苦难。保罗提醒提摩太，他要和保罗同受苦难。因此，宣教工人必须有受苦的心志。大家都知道，宣教工人不是到禾场吃喝玩乐，而是去为主争战。要作主的精兵，他们必须准备好为主受苦，不管前面会遇上什么样的逼迫、讥讽、反对、痛苦，也要勇往直前。事实上，受苦的心志是属灵的兵器（参彼前 4:1），令人不会贪图罪中之乐，能够胜过试探。因此，教会要挑选那些在信心和意志方面都经过试验，并且靠主得胜的人。教会不妨考虑为那些自觉已经蒙召的人安排短宣，一方面可以让他们体验宣教生涯的苦与乐，另一方面，教会又可以从旁观察他们是否能吃苦。

三、打发工人

读经：徒 13:1~3 在安提阿的教会中，有几位先知和教师，就是巴拿巴和称呼尼结的西面、古利奈人路求，与分封之王希律同养的马念，并扫罗。²他们事奉主，禁食的时候，圣灵说：“要为我分派巴拿巴和扫罗，去作我召他们所作的工。”³于是禁食祷告，接手在他们头上，就打发他们去了。

清晰的异象、成熟的生命、火热的心和受苦的心志都是当宣教工人不可缺少的条件。然而，从“全人性”的培训原则来看，这些都属于“头”和“心”的部分。在打发他们出去前，教会还要在技巧（“脚”）方面装备他们，把开拓教会的可行方法传授给他们；教导他们与人接触、建立关系的技巧；帮助他们了解禾场的异地文化，适应当地的生活。



1885年，七名剑桥大学的高材生，从英国远赴中国宣教。他们入乡随俗，穿长衫、梳辫子；历史上称为剑桥七杰。（图片来源：维基百科）

再者，有些准备出外宣教的工人可能没有料想到一些环境上的拦阻，是他们难以克服的。例如：孩子上学的问题。因此，教会要辅导他们，帮助他们作好心理准备。他们和教会也要好好地祷告。

就国内目前的情况来说，我们认为移民宣教是可行的宣教模式。宣教工人当然可以通过打工进入禾场，但长时间的劳累以及工作环境的限制，都会阻碍宣教工作。此外，单身的宣教工人会较容易感到孤单，甚至掉进魔鬼的陷阱里。一位很有名的传道人曾经独自到西部宣教，但两年半之后，他身心受伤，灰心失望而回。

所以，现在不少团队都倾向打发宣教家庭出去。然而，教会要给宣教家庭一点生活补助，让他们可以先在禾场租房子住下，又能够应付日常的基本开支。这种安排是要让他们在开拓教会初期没有后顾之忧，可以专心为主作工。补助的金额一般没有规定，按需要和情况而定。当宣教家庭可以在禾场自行维持一家人的生活后，教会就可以逐步减少补助的金额。

我们应该按照圣经的教导（参徒 13:1~3），为快要出发到禾场的宣教同工举行差遣礼，为他们按手、祷告，让他们领受神的赐福，也同时让他们在众人面前表明他们愿意委身宣教工作的心志。

小结

我们应该差遣怎样的人去植堂呢？我们可以借举办差传会，呼召异象清晰、生命成熟、心里火热、有受苦心志的人去为神植堂，再从那些回应神呼召的人中，选拔合适的人，打发他们出去。在打发宣教工人去禾场前，我们要辅导他们，在技巧方面装备他们，也要预留金钱作为他们的生活补助。



落户谋生按神意

一、落户谋生

读经：徒 18:1~3 这事以后，保罗离了雅典，来到哥林多。² 遇见一个犹太人，名叫亚居拉，他生在本都；因为革老丢命犹太人都离开罗马，新近带着妻百基拉，从义大利来。保罗就投奔了他们。³ 他们本是制造帐棚为业。保罗因与他们同业，就和他们同住作工。

读经：徒 18:11 保罗在那里住了一年零六个月，将神的道教训他们。

保罗在哥林多住了一年半（参徒 18:11），在以弗所住了三年（参徒 20:31）；他在其他城市开拓教会的时候，也是先住下来（参徒 14:3, 16:12, 18:18, 28:30）。宣教工人到达禾场后的第一个任务，就是在当地住下来——入乡随俗，把自己融入当地人中。

保罗在哥林多是带职事奉的。他以织帐棚来维持生计，没有接受教会的供应。鉴于大部分教会目前的财政都十分紧绌，我们认为这种“织帐棚”的宣教模式值得考虑。因为它既可减轻教会在财政上的负担，也能让宣教工人在禾场住下来，以正当职业（例如：做小生意、理发、开车等）作为遮盖。更重要的是，宣教工人的“职业”可以为

他提供一个与人接触的平台，不单可以与人自然交往，更可以接触到很多的人。这是一种有智慧的做法。以下是两个例子：

某个教会打发人到南方一个地区开拓和建立教会。刚开始的时候，同工并没有找到福音对象。为了在当地住下来，他们计划做一些小生意。其中一位弟兄懂得弄茶叶蛋，他们就试着卖茶叶蛋。由于生意不错，跟着几位同工都帮忙弄茶叶蛋。他们租了一个房子作为住处和制造茶叶蛋的工场。在那个地方，早上有很多人到一个广场做体操，锻炼身体。他们就往那儿售卖茶叶蛋。他们让做体操的人免费试吃茶叶蛋，并且邀请他们来一起聚会。过了一两年，他们就在当地建立了好几个聚会点。



有一个教会差派一个家庭去某个城市向民工宣教。教会借了一万圆给宣教同工在工厂区开设一家小商店，专门售卖民工需要的日用品。神赐福给他们的生意，他们不到一年就把一万圆偿还给教会，小商店利润更可以养活这个家庭的四口子。宣教同工以店主的身分接触民工，也在店铺附近租了一个房子作为聚会点。

二、建立关系

读经：林前 9:20~22 向犹太人，我就作犹太人，为要得犹太人；向律法以下的人，我虽不在律法以下，还是作律法以下的人，为要得律法以下的人。²¹ 向没有律法的人，我就作没有律法的人，为要得没有律法的人；其实我在神面前，不是没有律法；在基督面前，正在律法之下。²² 向软弱的人，我就作软弱的人，为要得软弱的人。向什么样的人，我就作什么样的人。无论如何，总要救些人。

开拓教会的早期工作重点是，跟当地人建立关系。宣教的同工要校正自己的心态：即使当地人的文化水平很低，也千万不要看不起他们；要尊重他们的文化和生活习惯；学习、欣赏他们的优点，特别是当地人接待客人的方式，不要忽略客人应有的礼仪，包括用当地的方言作简单的问候和有礼貌的回答，方便日后以地道的方式跟他们交朋友。

如果宣教工人以经营小生意为遮盖，他可以尝试跟客人闲聊，如果彼此能谈得来，不妨交换电话号码，以便日后联络。他也可以对客人表示：日后他们不用亲自到他的店来买物品，只需打电话订购，他就会把货品直接送到他们的家。如果宣教同工能到他们的家拜访，彼此的关系就会更进一步，宣教同工也可以顺势邀请对方到自己的家喝茶，品尝一些小吃。如果对方接受邀请，关系肯定会再加深。

三、作盐作光

读经：太 5:16 你们的光也当这样照在人前，叫他们看见你们的好行为，便将荣耀归给你们在天上的父。

宣教工人在禾场必须奉行“以生命影响生命”的原则，活出基督，见证基督，以智慧和爱心帮助当地有需要的人士。以下就是一个例子：

某个地区发生大地震，某个教会差派人到灾区。他们以义工的身份进入灾区，探望受伤的灾民，包括好些很脏、无法可治的病人。弟兄姊妹在医院里照顾他们，给他们抹身、喂食……。他们的爱心令病人深受感动。过了一段日子，病人都问他们来那儿干什么。那时，其他义工团队开始陆续撤离，但教会的义工仍然留在当地服事。病人就更想知道他们来当地的目的。这些弟兄姊妹把握机会表明他们是信耶稣的。病人主动向他们表示：他们也想信耶稣，并且查问信耶稣的方法和原因。这样，福音就被传开了。事实上，这个团队本来也打算要随大伙儿撤离，但因为传福音的异象，就坚持留下来。后来，神预备一个当地家庭接待他们。那一家的人跟着也信了主，他们的家就成了聚会点。这个宣教团队在其他地方也建立了聚会点。

四、“平安之子”

读经：路 10:1、5~7 这事以后，主又设立七十个人，差遣他们两个两个地在他前面，往自己所要到的各城各地方去；……⁵无论进哪一家，先要说：‘愿这一家平安。’⁶那里若有当得平安的人（“当得平安的人”原文作“平安之子”），你们所求的平安就必临到那家；不然，就归与你们了。⁷你们要住在那家，吃喝他们所供给的，因为工人得工价是应当的；不要从这家搬到那家。

路加福音 10 章 6 节提到的“平安之子”，是指那些对宣教工人友善，乐意接待他们的朋友。宣教工人不单要寻找对自己友善的人，还要从这些人中，寻找对福音感兴趣的人。在这方面，保罗的策略很值得我们参考。他先进犹太人的会堂或祷告的地方，向在那里聚会的犹太人或顺从了犹太人信仰的外邦人直接传讲和辩明福音（参徒 13:5、14，14:1，16:13，17:1~3、10、17，18:1~4、19）。虽然有好多犹太人反对保罗，但也有不少犹太人和外邦人（特别是敬虔的外邦人），接受了他所传的，归服了基督。保罗知道神早已在这些敬虔的犹太人和外邦人的心中动工，因此，他先从他们开始。例如：保罗和他的同工在腓立比找不到犹太人的会堂，四处打听之后，知道那儿有一个祷告的地方，他们就在安息日向在那里聚会的妇女讲道。其中一位是吕底亚，她素来敬拜神，神开导了她的心，她就信了基督（参徒 16:11~15）。

同样，宣教工人要相信神早已在一些人心中动工，因此，他们要把这些人找出来。由于很多人表面上都似乎是无神论者，宣教同工在跟人交谈的时候，可以刻意提到“神”来引起他们的注意，例如：“感谢神，今天的生意很好。”如果对方好奇地追问：“神到底是谁？”宣教同工就可以把握机会，以温柔敬畏的心回答他们。

此外，宣教同工可尝试了解他们所接触的人的家庭背景，聆听他们的困苦和需要。神常常借着难处预备人的心。宣教同工可表示他们会为他们的需要祷告神。如果他们表示感激，宣教同工可以邀请他们参加祷告会，好让神的福气继续临到他们。此外，宣教同工也可以表明，欢迎他们带同家人、邻居、朋友来参加聚会。

五、神迹奇事

读经：可 16:16~18 信而受洗的必然得救，不信的必被定罪。¹⁷ 信的人必有神迹随着他们，就是奉我的名赶鬼……¹⁸ 手能拿蛇；若喝了什么毒物，也必不受害；手按病人，病人就必好了。

读经：徒 4:30 他们恐吓我们，现在求主鉴察：一面叫你仆人大放胆量，讲你的道，一面伸出你的手来医治疾病，并且使神迹、奇事因着你圣仆耶稣的名行出来。

中国八十年代初期，由于神迹奇事相继发生，福音迅速传播，大批农民受洗成为基督徒。在一些较迷信、人心较顽梗的地方，宣教工人可以求神给他们医病赶鬼的恩赐，让他们可以借神迹和奇事来证明所传的道。以下是宋尚节和朱醒魂的见证：

宋尚节常常在聚会中为有病的人按手祷告，医病赶鬼；神迹奇事也常随着他，以致许多病人为求得医治而前来参加布道会。然而，宋尚节知道他的使命是传福音，而不是医病。

朱醒魂牧师（1888-1963）是中国教会第一位远赴海外的宣教士。他曾深入印尼的原始森林，向尚未开化的部族传福音。朱牧师凭着神所赐的勇气和信心，克服了毒蛇猛兽、传染病和吃人族的威胁。他医病、赶鬼，也有不少神迹奇事随着他，很多部族的村民都信了主。



要作后盾治伤者

情景讨论

【☞教学提示：请预先剪下附录十四《第九课应用》中《陈弟兄夫妇和李弟兄夫妇都回来了》的部分，请一位学员读给全班听（教师也可预先复印足够每组一张的数量，在课堂上分发给各组，再挑选一位组长读给全班听），然后让大家分组讨论，之后由组长汇报结论。最后，教师可以总结一下学员的回应，并提出自己的观点，供学员参考。】

陈弟兄夫妇和李弟兄夫妇都回来了

半年前，教会差派陈弟兄夫妇和李弟兄夫妇分别前往西部两个不同的地区开拓教会。他们分别领了一万圆作路费，就往西部去了。之后，教会一直为他们的宣教事工祷告。

陈弟兄夫妇差不多每两个星期就跟教会联络一次，讲述他们如何向那里的人传福音，但当地人的心很刚硬，一心只想发财，而环境又不好，因此，宣教的事工困难重重，他们心里的担子也很沉重。

今天，陈弟兄夫妇回来了。陈弟兄消瘦了不少，他太太更是一脸病容，原来她已经病了两个多月。

至于李弟兄夫妇，自从他们出发后，半年来一直音讯全无。

今天，李弟兄夫妇也回来了。他们带著大包小包的东西回来，并且很抱歉他们的事工失败了，因为那地方的人心很硬，而环境又不好。他们努力了半年，钱又用尽了，所以只好回来。

如果你是教会的领袖，你会怎样处理陈弟兄夫妇和李弟兄夫妇的事？

一、作后盾

教会应该怎样支持被打发出去的宣教同工？不管宣教同工在经济上能否自给自足，教会总要作宣教同工的后盾，常常在祷告中记念他们，在各方面给他们支持，绝对不能袖手旁观。此外，教会的领袖需要定期探访各个新开拓的聚会点，关心各地的宣教同工，给他们适切的帮助。再者，大家也可以考虑每年为宣教同工举办退修会——不单安排老师为他们讲道，也给他们机会交通近况和难处，并且为他们打气和祷告。

教会也要按实际需要灵活增调人手。例如：宣教工人初到禾场，可能会因为水土不服而生病。如果病情严重，教会就要把他们调回家养病，派人暂时代替他们。当患病的同工的健康恢复过来后，教会可以再打发他们到禾场去。此外，如果禾场的工作量太大，教会应考虑加派人手，作短期或长期的支援。

二、治伤者

读经：帖前 5:14 下 ……勉励灰心的人，扶助软弱的人，也要向众人忍耐。

对于那些忠心服事，但最终失败而回的宣教同工，教会要接纳他们，鼓励他们。教会的领袖要明白：没有一位忠心的宣教士愿意失败而回，而退回来的人的身心往往都受了伤害，比平常人更需要接纳和鼓励。如果别人再批评他们，打击他们的自尊和信心，他们很容易就会灰心跌倒。以下有两个例子，一个是负面的，一个是正面的：



某个教会差派了三位同工到某个地方开拓教会。他们都很有爱心，非常热心。但由于环境不好，他们没法传福音，只能帮助当地人在田里拾棉花。他们在那儿干了二个月的粗活，身体的情况一直走下坡，最终无可奈何地离开禾场。在回家的路上，他们有很多忧虑，不知应如何向教会交代，毕竟教会已给他们花了数千圆。他们回去后，弟兄姊妹不理解他们遇上的难处，认为他们拿教会的钱去旅游观光。其中两位同工感到很灰心，于是去打工，希望偿还教会支付给他们的路费。另一位同工因受到责备而感到忧郁，结果病倒了。

一位弟兄被派到一个地方开拓教会。十八个月后，他从禾场退回来，整个人消瘦得只余一副骨架。他怀疑神的作为，意志消沉，甚至有自杀的念头。他回来一个月后，教会就开除了他，他只得做一些散工糊口。然而，他在工作的地方遇上一位弟兄。这位弟兄常常跟这位宣教士倾谈，帮助他处理情绪，

又让他明白神借着这次经历在他生命中的作为，并且跟他检讨他宣教失败的原因，例如：他本身有好些弱点，而在禾场那种环境，这些弱点给他的限制就变得更大。四年后，这位宣教士的情绪得到了医治，他再次肯定神给他的呼召，再次接受训练，预备再次前往先前离开的禾场，开拓教会。



差者衰微本土兴

支堂与差传教会是什么关系？我们认为大家可以参考以下两个原则：

一、本土化

我们应该以“耶路撒冷会议”的原则（参徒 15）来处理差传教会跟支堂的关系。因此，在合乎圣经真理的大前提下，宣教同工要建立健全的“本土化”教会——支堂所说所做的要切合当地的文化。如果我们把差传教会的模式、传统，不管是否与当地文化配合，一成不变地勉强套用在支堂的弟兄姊妹身上，这样，只会为支堂制造麻烦。例如：好些阿拉伯国家不容许建筑物上有十字架的标记，如果宣教同工硬要按中国教会的一贯做法，在这些国家的聚会处树立十字架标记，这样，只会为当地教会和自己带来困难。

二、兴旺衰微

根据“兴旺衰微”的培训原则，当支堂能够独立后，差传教会就该退下来。在开拓教会的初期，差传教会要以人力、金钱和其他资源来扶助支堂。然而，当支堂日渐成熟时，差传教会就可以按实际的情况减少资助。如果支堂在真理方面有一定的基础，能自行承担牧养教会的工作和讲道的事工，甚至可以自行差派、打发工人到别的地方开拓教会，这就表示它已经成熟，那么，差传教会就该放手，不应再管辖支堂。从今以后，差传教会与支堂的地位是平等的。

假如几年后，早已独立的支堂出现了严重问题，例如：带领同工不能同心，甚至互相攻击，差传教会应否介入呢？我们认为差传教会要很小心处理。除非支堂主动寻求差传教会的帮助，否则，差传教会不宜主动介入支堂的人事冲突。因为即使差传教会能公正处理，没有偏袒任何一方，也难免有人会感到不满；即使差传教会可以暂时制止支堂分裂，支堂的同工也要彼此和解，寻求合一。这当然不是说，在任何情况下，差传教会都不可以介入支堂的事情，但在决定介入前，要好好地祷告，寻求神的旨意，免得弄巧反拙，令问题变得更加复杂。

参考书目：

1. 余隽瑞：《农村教会的城市使命》。美国：华人福音普世差传会，《华传》73 期。
<http://gointl.org/?q=node/687>。

2. 竭诚:《宣教的中国——创启地区的植堂策略(上)》。美国:华人福音普世差传会,《华传》80期。
<http://gointl.org/?q=gointl/magazine/56/node/865>。
3. 平南:《馨香世家:四代事奉朱醒魂》。澳洲:澳洲中国信徒布道会。<http://www.ccma.org.au/ftprint/211ping.html>。